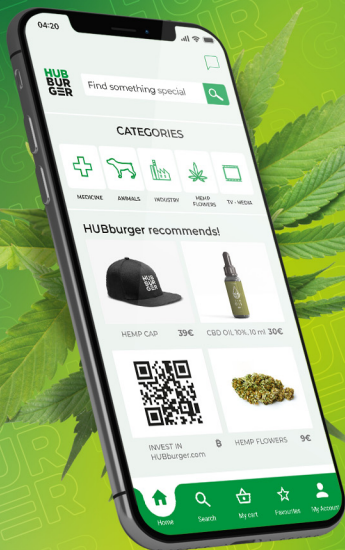


HUB[®]
BUR
GER

Let's grow together!

HUBBurger®

Pierwszy globalny marketplace
dla branży konopnej



**Let's grow
together!**

HUBburger.com

LIGHTPAPER

HubBurger to niezależna, nowoczesna platforma sprzedażowo-kontentowa, oraz ponadsystemowe połączenie podmiotów z branży konopnej z każdego sektora. HubBurger to globalny system marketplace, oparty zarówno o relacje B2B, jak i B2C.

W ramach projektu realizowane będą usługi z zakresu:

- ◆ Sprzedaży i zakupu produktów konopnych z różnych branż
- ◆ Consultingu i wsparcia dla nowych biznesów oraz produkcji
- ◆ Promocji, upowszechniania i edukowania w zakresie tematyki konopnej przy wykorzystaniu platform social media i własnego działu edukacyjno lifestylowego (HUBlife)
- ◆ Oferowania narzędzi wspierających sprzedaż
- ◆ Prowadzenia certyfikacji produktów
- ◆ Prowadzenia certyfikowanych szkoleń
- ◆ Uprawy, import, sprzedaż i dystrybucja medycznej marihuany

Oferta będzie kierowana do dwóch głównych grup użytkowników:

SPRZEDAJĄCY

grupa użytkowników, którym zależy na sprzedaży produktów, mający na uwadze fakt, że platforma jest jedynym tego typu projektem na rynku, agregującym najlepsze rozwiązania e-commerce i skupiającym w jednym miejscu, w przystępnej cenie, wszystkich oferujących produkty konopne. Aspekt globalny gwarantuje sprzedającym rynek zbytu, bezpieczeństwo, niezawodność oraz pole działania na rynku międzynarodowym.

KUPUJĄCY

grupa użytkowników, którzy dzięki platformie otrzymają dostęp do kompleksowej wiedzy o branży, a także dostęp do produktów z każdego sektora o zweryfikowanej i potwierdzonej jakości, w najlepszych cenach. Oferowane produkty będą mogły zostać zakupione szybko i w pełni legalnie. Uważamy, że poprzez uczestnictwo w programie rozwoju i inicjowania nowych biznesów, który chcielibyśmy w przyszłości uruchomić, kupujący będą mogli stać się sprzedawcami.

Projekt na ten moment posiada:

- ◆ Opracowany silnik oprogramowania do zarządzania przepływem informacji gospodarczych dla firm oparty na systemie KingAPP®
- ◆ Opracowany system HUB Ad's
- ◆ W pełni działającą Platformę - marketplace HUBburger.com
- ◆ Podpisane umowy z producentami i dostawcami z branży konopnej
- ◆ Plan marketingowy
- ◆ Zaplecze do działalności operacyjnej

Strategia wejścia na rynek

Strategia wejścia na rynek jest ściśle powiązana z emisją kolekcji NFT. Każda emisja została zaprojektowana tak aby wykorzystać silne strony projektu zarówno z punktu widzenia marketingowego jak i biznesowego.

Główne mocne strony projektu to przede wszystkim:

- ◆ wieloletnie międzynarodowe doświadczenie biznesowe założyciela Macieja Sagala
- ◆ marka osobista Piotra Liroya-Marca (Liroya); idąca za tym rozpoznawalność oraz sieć kontaktów z innymi artystami
- ◆ działająca platforma technologiczna wymagana do realizacji celu projektu
- ◆ unikalna wiedza regulacyjna i rynkowa z branży konopnej

W związku z powyższym pierwszą emisją będzie kolekcja NFT Seed której celem jest zebranie kapitału początkowego pośród zaprzyjaźnionej sieci inwestorów. Przewidywane powodzenie sprzedaży tej kolekcji będzie pierwszym elementem napędowym do kluczowej kolekcji drugiej.

Druga kolekcja NFT Legalize będzie miała na celu przede wszystkim zbudowanie społeczności wokół projektu. Projekt wykorzysta potrzebny czas na marketing, zaangażowanie artystów, organizacji związanych z konopią, oraz wszelkie akcje promocyjne konieczne do nagłośnienia powstającego ruchu wspierającego legalizację marihuany, gdzie przynależność do ruchu będzie odzwierciedlona w postaci posiadanego NFT Legalize. W tym wypadku zostaną wykorzystane sieci kontaktów artystycznych Liroya i biznesowych Macieja Sagala oraz szeroko wykorzystywane media mainstreamowe jak i social media.

Trzecia kolekcja NFT Heal jest związana z unikalną wiedzą i możliwościami założycieli. Skierowana do osób zainteresowanych połączeniem inwestowania w świecie cyfrowym z biznesem w świecie realnym. Polega na sfinansowaniu inicjatywy projektu polegającej na uprawie medycznej marihuany. Biorąc pod uwagę trendy i możliwości projektu, inicjatywa ta będzie podstawą do znaczących zwrotów z inwestycji.

Czwarta kolekcja NFT Buy podobnie do kolekcji NFT Heal, jest oparta na realnym biznesie maszyn vendingowych z produktami konopnymi. Projekt posiada już 20 działających maszyn w Polsce i celuje w postawienie 200 maszyn do końca roku.

Dodatkowo w celu zainicjowania elementu grywalizacji, projekt przewiduje wypuszczenie kolekcji NFT VIP, który będzie wynagradzał posiadaczy wcześniejszych kolekcji. Ma on motywować inwestorów do kupna NFT z każdej kolekcji, dzięki swoim użytecznościom opisanym w dziale „Zestawienie emitowanych tokenów”.

Po osiągnięciu odpowiedniego efektu sieciowego i skali marketplace, projekt planuje emisję tokena utility którego celem będzie wynagrodzenie wcześniejszych wspierających oraz pozyskanie nowych użytkowników platformy – dzięki swoim użytecznościom.

Jako przypieczętowanie zrealizowania strategii, projekt ostatecznie planuje wyemitować tokeny security które będą dawały ekspozycję na zyski międzynarodowego przedsiębiorstwa ze zdywersyfikowanymi źródłami przychodów w postaci dywidend.

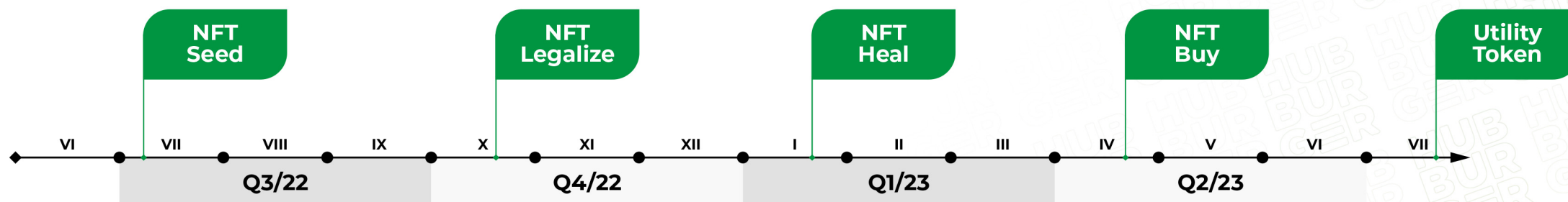
Plan finansowania

Plan finansowania jest ściśle związany z różnorodnością podejmowanych inicjatyw oraz strategią projektu. Finansowanie będzie skonstruowane na podstawie emisji tokenów NFT oraz tokena Utility.



Timeline

- ◆ Lipiec 2022 – emisja kolekcji NFT Seed
- ◆ Październik 2022 – emisja kolekcji NFT Legalize
- ◆ Styczeń 2023 – emisja kolekcji NFT Heal
- ◆ Kwiecień 2023 – emisja kolekcji NFT Buy
- ◆ Lipiec 2023 – emisja Tokena Utility



² Przybliżone daty

NFT – kwoty



Sprzedaż	Ilość	Cena \$	Max Total \$	
Seed	420	\$5.000	\$2.100.000	
Legalize	4.200	\$600	\$2.520.000	
Heal	10.000	\$1.000	\$10.000.000	
Buy	200 +	\$6.000	\$1.200.000	
			\$5.820.000	excl. Heal
			\$15.820.000	incl. Heal

Istotne komentarze z punktu widzenia finansowania

NFT Heal

NFT reprezentuje 1 m² pola uprawy medycznej marihuany. Projekt dzięki swojemu zapleczu jest w stanie zrealizować uprawę medycznej marihuany do 10.000 m². W zależności ile NFT Heal zostanie wykupionych, tak wielką inwestycję w uprawę medycznej marihuany projekt zrealizuje. Przykładowo przy wykupieniu 8.000 NFT Heal, projekt zrealizuje inwestycje uprawy medycznej marihuany o wielkości 8.000 m².

NFT Buy

NFT reprezentuje jedną maszynę vendingową. Na początku projekt przewiduje działanie co najmniej 200 maszyn vendingowych w Polsce. Przy ekspansji na kolejne kraje, będą pojawiać się kolejne emisje odpowiadające liczbie maszyn w danym kraju.

Zestawienie utility emitowanych tokenów



NFT Seed

- ◆ Preferencyjne warunki zakupu kolejnych NFT
- ◆ Ekspozycja na tokeny utility – otrzymanie proporcjonalnej ilości tokenów utility do ilości NFT (1 NFT Seed otrzyma 3.150.000 tokenów airdropem)
- ◆ Dostęp do prywatnej rundy tokena utility
- ◆ Pierwszeństwo i preferencyjne warunki współpracy przy negocjacjach dotyczących warunków biznesowych (np. Podczas chęci uzyskania licencji franczyzowej)
- ◆ Rabaty na opłaty franczyzowe (np. Gabinety, szkolenia sklepy)
- ◆ Pakiet szkoleń online (konopne i powiązane)
- ◆ Udział w ekskluzywnych eventach np. presale biletów na rejs w listopadzie (inne niż VIP)
- ◆ Gwarantowana alokacja do wszystkich emitowanych tokenów w launchpadzie

NFT Legalize

- ◆ Wejścia VIP na koncerty (np. Weedstock)
- ◆ Otrzymanie specjalnej płyty muzycznej, wydanej wyjątkowo na tę okazję
- ◆ Dostęp do artystów którzy są w społeczności NFT
- ◆ Dostęp do rundy private/public tokena utility
- ◆ Wejścia na różne imprezy

NFT Heal

- ◆ Zniżki na ofertę klinik specjalizujących się w leczeniu medyczną marihuaną + zestaw startowy
- ◆ Skupowanie i palenie NFT Heal za zyski ze sprzedaży medycznej konopii, od inwestorów którzy to NFT już mają (rynek wtórny)

NFT Buy

- ◆ Airdrop produktowy w maszynie vendingowej
- ◆ Skupowanie i palenie NFT Buy za zyski z sprzedaży produktów z maszyn, od inwestorów którzy to NFT już mają (rynek wtórny)
- ◆ Czas reklamowy na maszynach z ekranem
- ◆ Pierwszeństwo i preferencyjne warunki współpracy przy negocjacjach dotyczących warunków biznesowych (np. Podczas chęci uzyskania licencji franczyzowej)
- ◆ Rabaty na opłaty franczyzowe (np. Gabinety, szkolenia sklepy)

NFT VIP

- ◆ Specjalny token, dla posiadaczy wcześniejszych kolekcji
- ◆ Launchpad – gwarantowana alokacja
- ◆ Wejście VIP na imprezy
- ◆ **Wszystkie utility Legalize, Heal i Buy**
- ◆ Palenie NFT **Legalize, Heal i Buy** w zamian za konwersje na NFT **VIP**

Możliwości zakupu oraz zależności między tokenami



	Initial Supply	Max Supply	Earn	Rynek pierwotny	Rynek wtórny
1. Seed	420	420	NIE	TAK	TAK
2. Legalize	4200	4200	NIE	TAK	TAK
3. Heal	?	?	NIE	TAK	TAK
4. Buy	200 +	zwiększane wraz z ekspansją	NIE	TAK	TAK
5. VIP	200 +	wzrost VIP jest powiązany ze wzrostem NFT Buy	TAK (2&3&4 pod warunkiem spalania)	NIE	TAK

- 1. Pod warunkiem posiadania Seed
- 2. Pod warunkiem posiadania Legalize
- 3. Pod warunkiem posiadania Heal
- ? - w zależności od poziomu sprzedaży

Holderzy NFT – umożliwienie alokacji w token utility



1. Dla holderów jakiegokolwiek kolekcji NFT będzie możliwość uzyskania alokacji w zakupie tokena utility z puli "NFT Holders Sale". Alokacja nie jest alokacją gwarantowaną i będzie działać na zasadzie FCFS – First Come First Served.
2. Z tego powodu poziom możliwej alokacji to **\$3,374,000** a realna kwota do sfinansowania puli NFT Holders Sale to **\$1,481,760**
3. Istnieje teoretyczna możliwość że alokacja wypełni się po rundach dla NFT Seed, Legalize i Heal, w związku z czym holderzy NFT Buy nie będą już mieli możliwości zainwestowania w tej puli.

	NFT Seed	NFT Legalize	NFT Heal	NFT Buy	NFT VIP
Mnożnik do alokacji utility tokena	0,3	0,2	0,2	0,2	0
Suma zbiórki kolekcji	\$2,100,000	\$2,520,000	\$10,000,000	\$1,200,000	\$0,00
Suma możliwej alokacji holderów kolekcji	\$630,000	\$504,000	\$2,000,000	\$240,000	\$0,00

Holderzy NFT – umożliwienie alokacji w token utility

Alokacja nie jest alokacją gwarantowaną i będzie działać na zasadzie FCFS – First Come First Served.



Mnożnik	NFT Seed	NFT Legalize	NFT Heal	NFT Buy	NFT VIP
NFT Seed	0	0	0	0	0
NFT Legalize	1,2	0	0	0	0
NFT Heal	0	2,5	0	0	0
NFT Heal (Combo)	3		0	0	0
NFT Buy	0	0	0,6	0	0
NFT VIP	0	0	0	0	0

Kwoty alokacji	NFT Seed	NFT Legalize	NFT Heal	NFT Buy	NFT VIP
NFT Seed	0	0	0	0	0
NFT Legalize	\$2,520,000	0	0	0	0
NFT Heal	0	\$6,300,000	0	0	0
NFT Heal (Combo)	\$13,860,000		0	0	0
NFT Buy	0	0	\$6,000,000	0	0
NFT VIP	0	0	0	0	0

Token Utility

Projekt, po osiągnięciu odpowiedniego efektu sieciowego, za pomocą emisji tokena użytkowego planuje zebrać dodatkowe **\$7,408,800.00**. Wcześni posiadacze NFT i aktywni użytkownicy będą mogli liczyć na otrzymanie puli tokenów w ramach airdrop.



Real Shareholder

- ◆ Wymiana na token security za tokeny utility. Dzięki tokenom security, tokenariusz będzie otrzymywał dywidendy FIAT za zyski generowane w spółce

Launchpad

- ◆ Alokacja w projektach w HubBurger Launchpad (cannabis-launchpad.com). HubBurger w ramach akceleracji projektów związanych z branżą konopną będzie umożliwiał zainwestowanie swoim tokenariuszom
- ◆ Airdropy tokenów projektów które będą na launchpadzie / lub klientów konsultingu

Buyback Burn

- ◆ Skupowanie tokenów z rynku za % revenue ze wszystkich źródeł przychodów (palenie/staking)

Buy

- ◆ Specjalne oferty dla holderów tokena – tańsze produkty od sprzedawców (panel z osobnymi ofertami)

Pay

- ◆ Płatność tokenami za produkty w automacie vendingowym

Earn

- ◆ Cashback
- ◆ Nagrody w tokenach za zaangażowanie w portalu (np. Opinie i oceny produktów)

Tokenomics



Listing Price	\$0.00042
Max Supply	42.000.000.000
Total Supply	42.000.000.000
Max. Initial Supply	5.292.000.000
Max. Inital Market Cap	\$2.222.640
Fully Dilluted Market Cap	\$17.640.000

Financing		Token quantity	Token price		
100.00%				Cap	Różnice względem listing
Seed Round Airdrop	7.50%	1.323.000.000	\$0.00042	\$555.660	0.00%
Private sale	40.00%	7.056.000.000	\$0.00042	\$2.963.520	0.00%
NFT Holders sale	20.00%	3.528.000.000	\$0.00042	\$1.481.760	0.00%
Public sale	32.50%	5.733.000.000	\$0.00042	\$2.407.860	0.00%
TOTAL	42.00%	17.640.000.000		\$7.408.800	

Tokenomics



	Allocation	Number of tokens	Cap	LOCK (months)	Vesting (months)	Initial % Fee to burn
Total	100.00%	42.000.000.000	\$17.640.000			
Seed Round	3.15%	1.323.000.000	\$555.660	0	0	70%
Private sale	16.80%	7.056.000.000	\$2.963.520	0	0	70%
NFT Holders sale	8.40%	3.528.000.000	\$1.481.760	0	0	70%
Public sale	13.65%	5.733.000.000	\$2.407.860	0	0	70%
Company Treasury	30%	12.600.000.000	\$5.292.000	12	60	
Community & Rewards	13%	5.460.000.000	\$2.293.200	0	60	
Advisors	5.00%	2.100.000.000	\$882.000	12	24	
Liquidity	10.00%	4.200.000.000	\$1.764.000	0	0	

TGE (Token Generation Event) – Dzień publicznej emisji tokenów.

LOCK – Okres przez który nie będzie możliwości wyciągnięcia tokenów ze smart kontraktu.

Vesting – Czas po którym tokeny z danej puli będą dostępne. Uwalnianie tokenów odbędzie się liniowo.

Initial %Fee to burn – Procent tokenów które zostaną spalone po odebraniu ich przez inwestora w dzień TGE.
Procent maleje w prędkości 0,66% na tydzień, czyli 0% po 2 latach.